

RICCARDO AMADIO

Residenza:

Cap.

Cell. :

e-mail:

Nato a Roma il 25/10/1976

Nazionalità: Italiana

Stato civile:

Patente di guida B.

FORMAZIONE

- Master di II livello in diritto Amministrativo conseguito il 22/10/2021 con votazione 25/30 presso Università Telematica Pegaso.
- Diploma di laurea in economia aziendale conseguito il 22/10/2001 presso L'università di Modena e Reggio Emilia.
Argomento tesi: L'effetto di compromesso: un'analisi sperimentale con Mauselab.
(Comportamento del consumatore).
Relatore: prof. Marcello Tedeschi, docente di Marketing.
Voto di laurea 99/110
- Diploma di maturità scientifica conseguito il 26/06/1996 presso il Liceo scientifico Aldo Moro con il punteggio di 40/60.

CONOSCENZE LINGUE STRANIERE

- Inglese: Certificazione livello C2 English Speaking Board conseguita in Gennaio 2019.
Nel 1991 e 1992 ho frequentato vari corsi estivi presso Oxford, Cambridge e Stati Uniti.
- Portoghese (scritto e parlato): madrelingua.

CONOSCENZE INFORMATICHE

- Certificazione Eipass 7 Modules User conseguita il 11/05/2021.
Buona conoscenza del pacchetto Office (Word, Excel), internet e posta elettronica (Outlook e Outlook express)

ESPERIENZE LAVORATIVE

- 2022 (Maggio ad oggi): Incarico di rilevatore per l'indagine sui prezzi al consumo.
- 2019 (Agosto ad oggi): Ruolo da Gestore processi Amministrativi presso il Servizio: Servizi ai cittadini del Comune di Reggio Emilia.
Esperienza lavorativa presso uffici demografici, anagrafici ed elettorali. Attività svolta in qualità di messo comunale (Accertamenti anagrafici; notifica di nomine di scrutatori e presidenti di seggio), emissione carte d'identità, certificati anagrafici, rilascio tessere elettorali.
- 2019 (Luglio/Agosto): Ruolo da Gestore processi Amministrativi presso Fondazione per lo Sport del Comune di Reggio Emilia.
- 2017 (Settembre/Maggio 2018): vendita di inserzioni pubblicitarie legate a progetti di utilità sociale in giornali, riviste e totem presso la società Armando Curcio Comuni d'Italia e Reti di concessioni Italiane.

- 2017 (Gennaio/Settembre): vendita come consulente per servizi alle aziende nel settore edilizia e siti internet presso la società Mg Group Italia.
- 2016: vendita come funzionario commerciale all'interno di una società di consulenza (3AR SRL) nel recupero accise per autotrasporto e forza motrice per acquisizione clienti nell'Emilia.
- 2010-2014: lavoro di vendita al dettaglio di vini e prodotti alimentari per conto della Società Millevini a Rio de Janeiro.
- 2001-2009: lavoro all'interno di società di import-export di vini e prodotti alimentari Italiani. Attività principale di rappresentanza e vendita, gestione ordini, contabilità, finanza, bilanci, gestione personale, gestione fornitori, viaggi presso le sedi fornitori e clienti all'estero

CAPACITA' PERSONALI.

- Predisposizione al lavoro di gruppo
- Attitudine a lavorare x obiettivi
- Ottime doti comunicative
- Buone capacità organizzative
- Elevata flessibilità.

CARATTERISTICHE PERSONALI

Entusiasmo, iniziativa e dinamismo mi hanno da sempre spinto ad andare avanti nel lavoro così come nello studio

Quello che cerco di fare è pormi degli obiettivi da raggiungere: una volta realizzati, vado alla ricerca di un qualcosa che mi consenta di crescere personalmente e professionalmente.

Autorizzo il trattamento dei dati in conformità a quanto previsto dal DL 196/03
Riccardo Amadio

